



Hackmann, Costa  
& advogados associados

**PLANO DE RECUPERAÇÃO JUDICIAL – GRUPO FASOLO**

---

–

**ANEXO I  
LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA**



Processo de Recuperação Judicial nº 5027432-77.2024.8.21.0010 – Vara Regional  
Empresarial de Caxias do Sul, RS.

**EMPRESAS EM RECUPERAÇÃO:**

FASOLO ARTEFATOS DE COURO LTDA.

NOVAPELLI IND., COM., IMP. E EXP. LTDA.

GUIFASA S/A - INDÚSTRIA E COMÉRCIO

ROMA IMP., COM. E EXP. DE ACESSÓRIOS DE MODA LTDA.

SUL-ARNO CRIAÇÕES EM ACESSÓRIOS LTDA.

Bento Gonçalves, RS, setembro de 2024.

## LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICO-FINANCEIRO

### ANÁLISE DAS DEMONSTRAÇÕES FINANCEIRAS

A análise das demonstrações é um instrumento que possibilita o conhecimento de evolução, desempenho e performance do negócio, para avaliação da continuidade financeira e operacional da empresa.

Neste trabalho fizemos uma análise do período dos últimos 5 anos e apontamos os motivos para os resultados apurados, e uma projeção no período de 17 anos e algumas medidas que a empresa está tomando para atingir esses resultados.

#### Análise de Resultados dos Últimos 5 anos

Abaixo segue a Demonstração dos Resultados dos últimos 5 anos.

GRUPO FASOLO					
Bento Gonçalves (RS)					
DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO OPERACIONAL ÚLTIMOS 5 ANOS					
	dez/19	dez/20	dez/21	dez/22	dez/23
	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$
<b>VENDA DE PRODUTOS, MERCADORIAS E SERVIÇOS</b>	<b>40.667.758,84</b>	<b>31.140.472,89</b>	<b>46.146.389,79</b>	<b>61.369.126,16</b>	<b>58.845.539,07</b>
Venda de Produtos.....	36.505.138,27	27.281.062,95	41.581.355,97	56.859.120,41	54.404.934,24
Venda de Serviços.....	4.162.620,57	3.859.409,94	4.565.033,82	4.510.005,75	4.440.604,83
<b>(-) IMPOSTOS, DEVOLUÇÕES E ABATIMENTOS .....</b>	<b>9.980.721,99</b>	<b>7.922.067,15</b>	<b>11.540.970,33</b>	<b>14.961.188,83</b>	<b>17.915.764,62</b>
Devoluções e abatimentos.....	402.784,92	869.345,67	622.323,62	1.248.006,64	6.106.592,48
Impostos e contribuições faturados.....	9.577.937,07	7.052.721,48	10.918.646,71	13.713.182,19	11.809.172,14
<b>= RECEITA LÍQUIDA.....</b>	<b>30.687.036,85</b>	<b>23.218.405,74</b>	<b>34.605.419,46</b>	<b>46.407.937,33</b>	<b>40.929.774,45</b>
<b>(-) CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS.....</b>	<b>22.537.547,52</b>	<b>19.569.249,00</b>	<b>28.097.305,92</b>	<b>35.861.334,31</b>	<b>31.603.260,10</b>
<b>= LUCRO OPERACIONAL OU BRUTO.....</b>	<b>8.149.489,33</b>	<b>3.649.156,74</b>	<b>6.508.113,54</b>	<b>10.546.603,02</b>	<b>9.326.514,35</b>
<b>(-) DESPESAS OPERACIONAIS .....</b>	<b>8.923.823,56</b>	<b>7.270.917,15</b>	<b>9.228.554,23</b>	<b>11.190.442,09</b>	<b>8.135.507,69</b>
<b>=RESULT. OPERAC. ANTES RESULT.FINANC.....</b>	<b>-774.334,23</b>	<b>-3.621.760,41</b>	<b>-2.720.440,69</b>	<b>-643.839,07</b>	<b>1.191.006,66</b>
<b>(-) DESPESAS FINANCEIRAS LÍQUIDAS.....</b>	<b>-5.507.714,84</b>	<b>-3.671.677,51</b>	<b>-4.094.980,94</b>	<b>-6.369.859,99</b>	<b>-8.008.944,88</b>
<b>= RESULTADO LÍQUIDO DO PERÍODO.....</b>	<b>-6.282.049,07</b>	<b>-7.293.437,92</b>	<b>-6.815.421,63</b>	<b>-7.013.699,06</b>	<b>-7.017.182,06</b>

Tabela 1 - Demonstração do Resultado Operacional

Nesse período a empresa, que já vinha sofrendo desde 2015 com a recessão e

## LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO

outros eventos que repercutiram no poder aquisitivo e na renda dos consumidores afetando diretamente o varejo, foi mais fortemente impactada pela pandemia do Covid. O Grupo Fasolo trabalha essencialmente com cintos e carteiras masculinas os quais nesse período foram muito afetados.

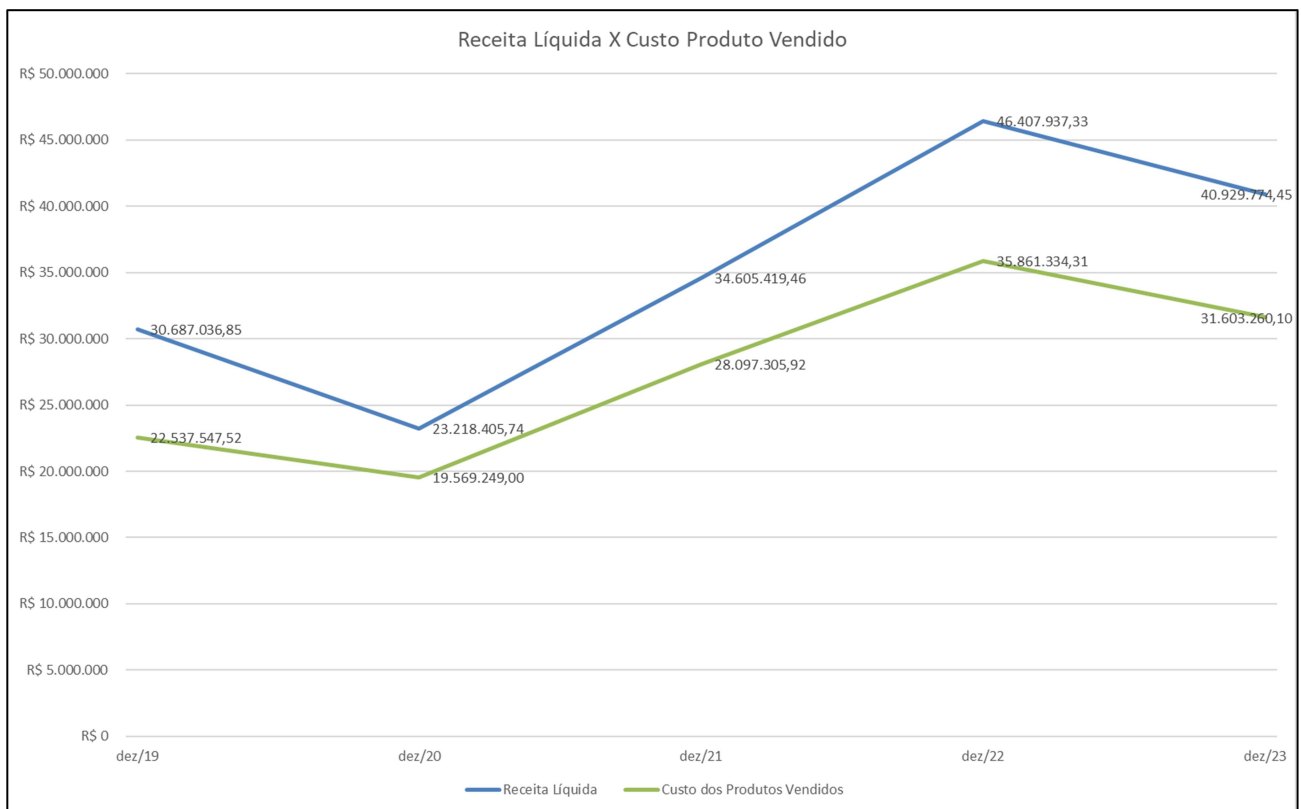


Figura 1 - Receita Líquida X Custo Produto Vendido

No período de 2019 a 2023 nota-se os efeitos da Covid principalmente no ano de 2020 com uma queda no faturamento líquido de 24% e ano de 2023 em função de toda instabilidade política e a crise no varejo, como o caso das Lojas Americanas, uma redução em relação ao ano anterior de 12%.

No período analisado tivemos um incremento no CPV (Custo do Produto Vendido) por diversos fatores, primeiro pela diminuição da produção em razão da queda das vendas e pelo aumento dos insumos, a partir do segundo semestre de 2021, sem que a empresa conseguisse repassar integralmente o aumento nos preços, com isso afetando a rentabilidade.

Os indicadores de lucratividade bruta da empresa, apresentados na tabela e no

**LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO**

gráfico abaixo, evidenciam de forma clara a deterioração no índice em relação ao ano de 2019.

<b>GRUPO FASOLO</b>				
<b>Bento Gonçalves (RS)</b>				
<b>LUCRO OPERACIONAL OU BRUTO</b>				
<b>dez/19</b>	<b>dez/20</b>	<b>dez/21</b>	<b>dez/22</b>	<b>dez/23</b>
<b>R\$ 8.149.489,33</b>	<b>R\$ 3.649.156,74</b>	<b>R\$ 6.508.113,54</b>	<b>R\$ 10.546.603,02</b>	<b>R\$ 9.326.514,35</b>

Tabela 2 - Lucro Bruto - Últimos 5 anos

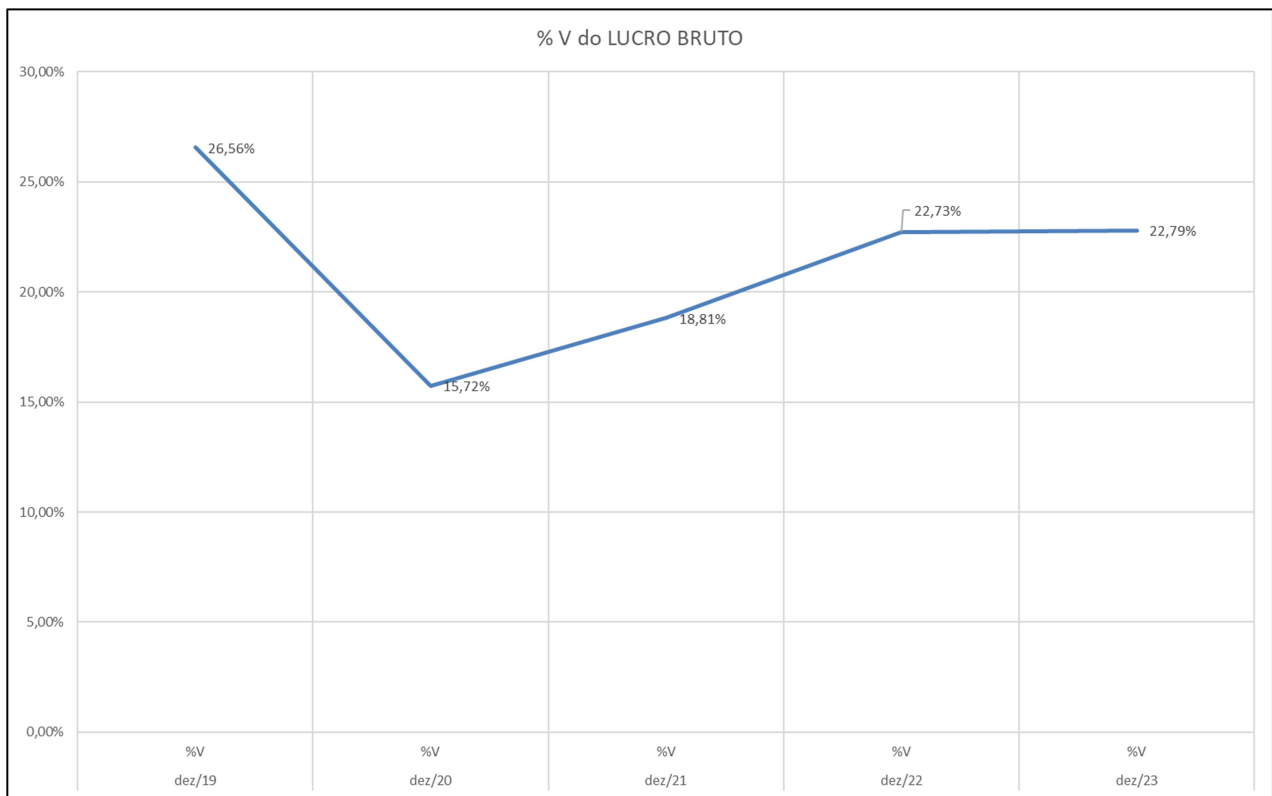


Figura 2 - %V do Lucro Bruto - Últimos 5 anos

Os gráficos abaixo apresentam a evolução das despesas operacionais e do resultado financeiro no período em análise:

## LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO



Figura 3- Gráfico Despesas Operacionais - Últimos 5 anos

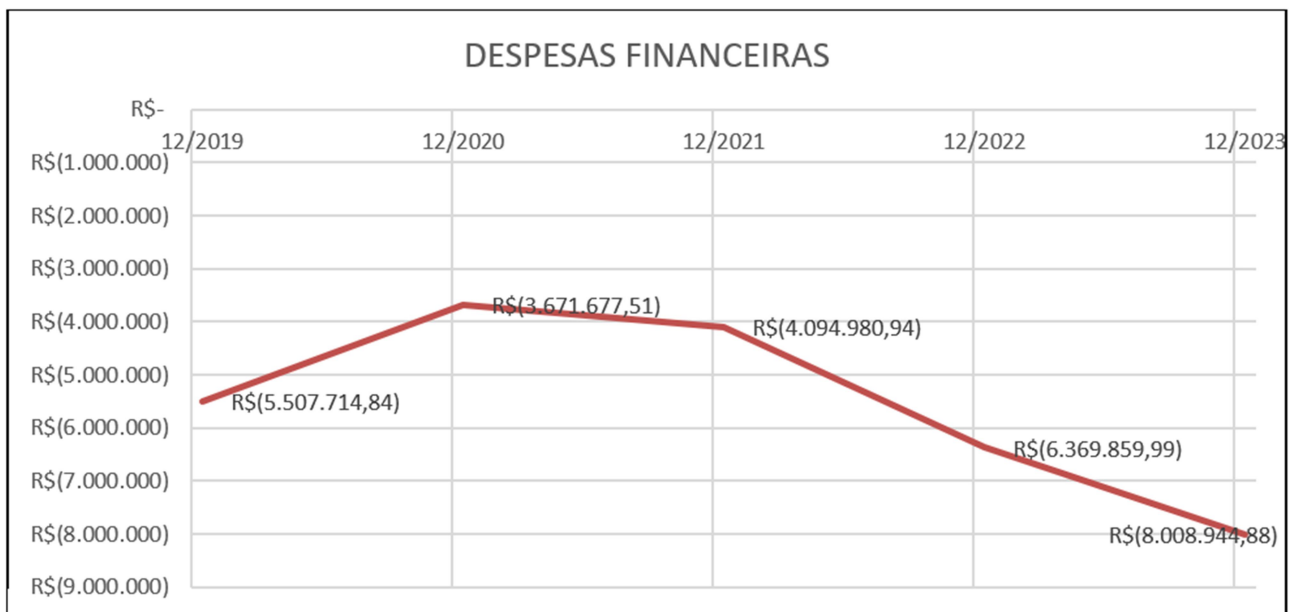


Figura 4 - Gráfico Despesas Financeiras - Últimos 5 anos

Dentre as despesas, observa-se que mesmo com a variação negativa do faturamento no período, as despesas não acompanharam a mesma variação, impactando negativamente no resultado da empresa.

As despesas financeiras tiveram um incremento de 45% do ano de 2023 em

**LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO**

---

relação ao ano base de 2019, sendo esse o principal fator para os resultados negativos do período, adicionando-se a isso a queda da demanda em função da pandemia, o aumento de insumos e não sendo possível repassar a integralidade ao preço de venda.

## LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO

### PROJEÇÕES E PREMISSAS

#### Premissas Operacionais

A elaboração das projeções será pautada pelas premissas de vendas futuras, as deduções e custos de mercadorias vendidas, os gastos com pessoal, administração e comercial, assim como as despesas financeiras e depreciação.

#### Receitas

As projeções de crescimento da receita estão atreladas às oscilações de mercado do segmento de atuação.

O Grupo Fasolo vem fazendo um trabalho de avaliação comercial de áreas de atuação em contínua análise do atendimento e cobertura de mercado, e como resultado disso já foram alterados alguns representantes que não estavam atingindo as metas propostas pela empresa. O Grupo Fasolo possui mais de 30 representantes e prepostos que atendem todo o mercado nacional, além de representantes na América Latina. O grupo já possui sua própria loja virtual e está vinculando ela a importantes Market Place do Brasil.

A empresa num passado recente era certificada pela ABVTEX, certificadora essa que é exigência de alguns grandes varejistas, tais como Renner e Riachuelo. No plano da empresa está como meta atingir tais requisitos nos três próximos anos para que a partir do quarto esse trabalho já possa estar incorporando novamente tais magazines na sua carteira de clientes.

A partir deste ano a empresa está realizando uma série de materiais de marketing tanto para os seus mais de 4.000 clientes do varejo, como publicações em redes sociais para reforçar a marca junto aos seus clientes finais.

Nesta projeção orçou-se uma taxa de crescimento 7% ao ano nos três primeiros anos, no quarto e quinto 10% e a partir do sexto ano um crescimento orgânico de 5%, conforme as premissas anteriores.

GRUPO FASOLO					
Bento Gonçalves (RS)					
RECEITA LÍQUIDA (2025-2030)					
dez/ 25	dez/ 26	dez/ 27	dez/ 28	dez/ 29	dez/ 30
39.986.513,26	42.785.569,19	45.780.559,04	50.358.614,94	55.394.476,43	58.164.200,26

Tabela 3 - Receita Líquida Projetada (2025 a 2030)



**LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO**

<b>GRUPO FASOLO</b>					
<b>Bento Gonçalves (RS)</b>					
<b>RECEITA LÍQUIDA (2031-2036)</b>					
<b>dez/ 31</b>	<b>dez/ 32</b>	<b>dez/ 33</b>	<b>dez/ 34</b>	<b>dez/ 35</b>	<b>dez/ 36</b>
61.072.410,27	64.126.030,78	67.332.332,32	70.698.948,94	74.233.896,38	77.945.591,20

Tabela 4 - Receita Líquida Projetada (2031 a 2036)

<b>GRUPO FASOLO</b>				
<b>Bento Gonçalves (RS)</b>				
<b>RECEITA LÍQUIDA (2037-2041)</b>				
<b>dez/ 37</b>	<b>dez/ 38</b>	<b>dez/ 39</b>	<b>dez/ 40</b>	<b>dez/ 41</b>
81.842.870,76	85.935.014,30	90.231.765,02	94.743.353,27	99.480.520,93

Tabela 5 - Receita Líquida Projetada (2037 a 2041)

**Custo do Produto Vendido**

Para realização das projeções dos custos de produção, foi elaborada a análise histórica entre 2019 e 2023 (% de custo em relação à receita bruta), chegando ao percentual máximo nesse período de 84% e no ano base dessa análise 73%.

Com o incremento nas vendas e um melhor aproveitamento da capacidade industrial, a troca de alguns insumos, treinamento específico para o melhor aproveitamento do principal insumo que é o couro e a reavaliação de itens na coleção de produtos onde não há a venda na mesma proporção de cintos e carteiras e com isso não conseguindo o melhor aproveitamento.

Como meta, estabeleceu-se uma redução no primeiro ano de 75% de CPV sobre a receita líquida, no segundo 72% e a partir do terceiro 70%.

<b>GRUPO FASOLO</b>					
<b>Bento Gonçalves (RS)</b>					
<b>PROJEÇÃO FUTURA DO CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS</b>					
	<b>dez/25</b>	<b>dez/26</b>	<b>dez/27</b>	<b>dez/28</b>	<b>dez/29</b>
<b>Receita Líquida</b>	<b>39.986.513,26</b>	<b>42.785.569,19</b>	<b>45.780.559,04</b>	<b>50.358.614,94</b>	<b>55.394.476,43</b>
<b>Custo Produtos</b>	<b>29.989.884,95</b>	<b>30.805.609,82</b>	<b>32.046.391,33</b>	<b>35.251.030,46</b>	<b>38.776.133,50</b>

Tabela 6 – Projeção Futura do CPV

## LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO

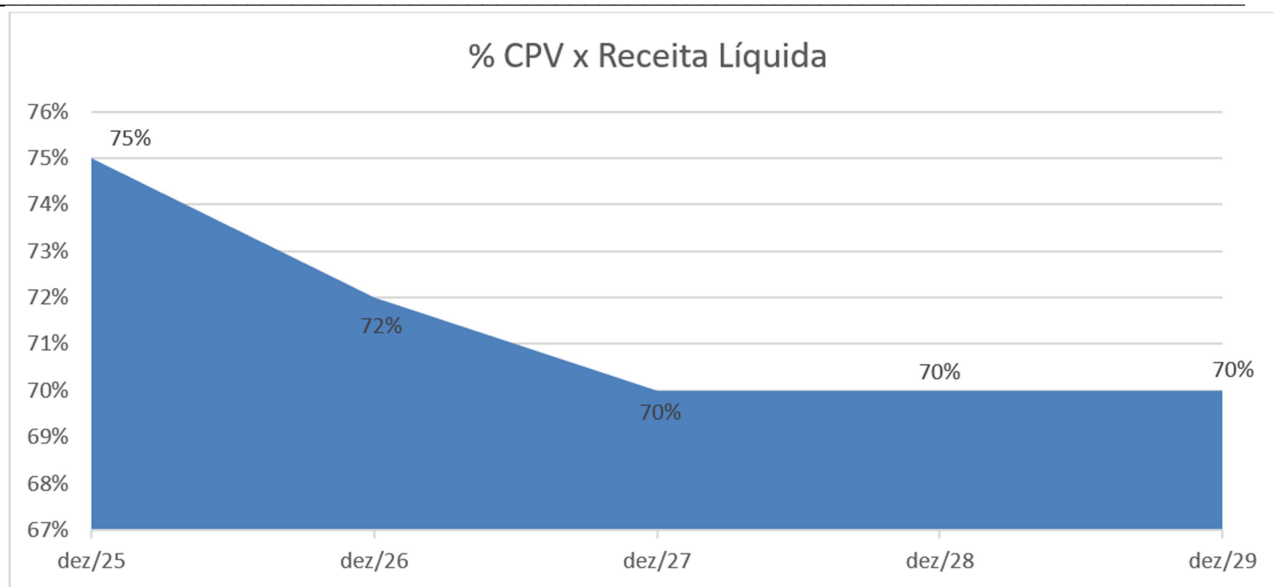


Figura 5 - Gráfico % do CPV x Receita Líquida

### Despesas Administrativas e Comerciais

Para as despesas administrativas a empresa projeta uma redução de 28% no período sobre a receita líquida, serão feitos alguns ajustes para melhor eficiência e com aumento da receita esse custo se dilui na proporção em relação à receita, pois também não será incrementado o quadro de pessoal.

As despesas comerciais são essencialmente compostas pelas comissões sobre as vendas e o custo do frete da mercadoria vendida. O Grupo Fasolo estará atendendo alguns grandes grupos de forma direta com a estrutura que possui para nesses casos específicos não gerar custo com comissões e na questão logística estaremos trabalhando com mais de um parceiro para termos os melhores fretes por região, com essas medidas implementadas tem como objetivo reduzir em 20% as despesas comerciais no período projetado.

PROJEÇÃO DESPESAS X RECEITA LÍQUIDA					
	dez/25	dez/26	dez/27	dez/28	dez/29
<b>Receita Líquida</b>	<b>39.986.513,26</b>	<b>42.785.569,19</b>	<b>45.780.559,04</b>	<b>50.358.614,94</b>	<b>55.394.476,43</b>
<b>Desp. Comercial</b>	<b>5.954.266,45</b>	<b>6.371.065,10</b>	<b>6.817.039,66</b>	<b>7.498.743,63</b>	<b>8.248.617,99</b>
<b>Desp. Administ.</b>	<b>2.732.222,74</b>	<b>2.923.478,33</b>	<b>3.128.121,81</b>	<b>3.440.933,99</b>	<b>3.785.027,39</b>

Tabela 7 - Projeção de Despesas x Receita Líquida - Próximos 5 anos

## LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO

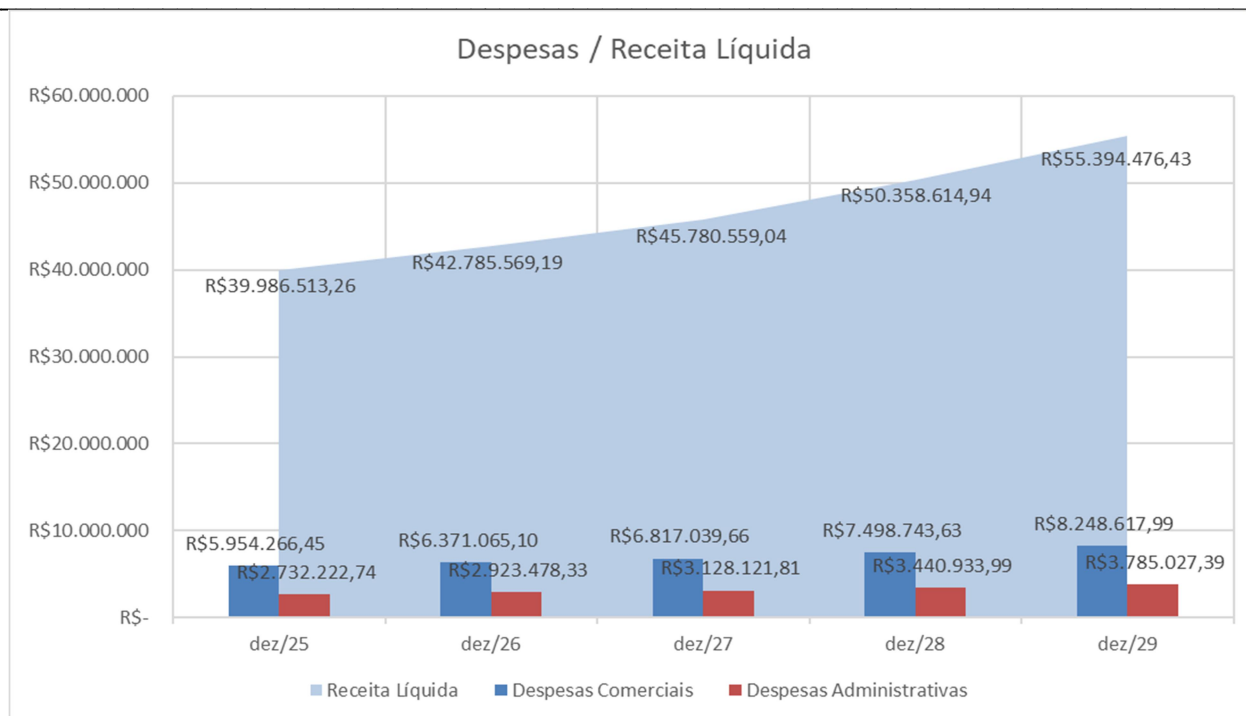


Figura 6 - Gráfico de Despesas / Receita Líquida - Próximos 5 anos

### Despesas Financeiras

O grupo de despesas financeiras da empresa é composto por juros de empréstimos, juros de antecipações de recebíveis, despesas bancárias e descontos concedidos.

No último exercício anterior a recuperação judicial o custo da despesa financeira chegou a 20% sobre a receita líquida. O objetivo é reduzir de forma radical para que viabilize o plano de recuperação do Grupo Fasolo.

Para isso a empresa está buscando novas linhas de créditos e ajustando o seu fluxo de caixa para diminuir a tomada de recursos. Como meta foi estipulado um percentual de 4,5% sobre o faturamento líquido.

GRUPO FASOLO					
Bento Gonçalves (RS)					
PROJEÇÃO DESPESA FINANCEIRA X RECEITA LÍQUIDA					
	dez/25	dez/26	dez/27	dez/28	dez/29
Receita Líquida	39.986.513,26	42.785.569,19	45.780.559,04	50.358.614,94	55.394.476,43
Desp. Financeira	1.799.393,10	1.925.350,61	2.060.125,16	2.266.137,67	2.492.751,44

Tabela 8 - Projeção de Despesas Financeiras x Receita Líquida - Próximos 5 anos

LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO

GRUPO FASOLO						
PROJEÇÕES FUTURAS PARA OS PRÓXIMOS 17 ANOS						
	31/12/25	31/12/26	31/12/27	30/12/28	30/12/29	30/12/30
	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$
<b>VENDA PRODUTOS, MERCADORIAS E SERVIÇOS</b>	<b>52.622.327,45</b>	<b>56.305.890,38</b>	<b>60.247.302,70</b>	<b>66.272.032,97</b>	<b>72.899.236,27</b>	<b>76.544.198,08</b>
Venda de Produtos (-) devoluções.....	47.870.880,29	51.221.841,91	54.807.370,84	60.288.107,92	66.316.918,72	69.632.764,65
Venda de Serviços.....	4.751.447,17	5.084.048,47	5.439.931,86	5.983.925,05	6.582.317,55	6.911.433,43
<b>(-) DEDUÇÕES .....</b>	<b>12.635.814,19</b>	<b>13.520.321,18</b>	<b>14.466.743,67</b>	<b>15.913.418,03</b>	<b>17.504.759,84</b>	<b>18.379.997,83</b>
Impostos e contribuições faturados.....	12.635.814,19	13.520.321,18	14.466.743,67	15.913.418,03	17.504.759,84	18.379.997,83
<b>= RECEITA LÍQUIDA.....</b>	<b>39.986.513,26</b>	<b>42.785.569,19</b>	<b>45.780.559,04</b>	<b>50.358.614,94</b>	<b>55.394.476,43</b>	<b>58.164.200,26</b>
<b>(-) CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS.....</b>	<b>29.989.884,95</b>	<b>30.805.609,82</b>	<b>32.046.391,33</b>	<b>35.251.030,46</b>	<b>38.776.133,50</b>	<b>40.714.940,18</b>
<b>= LUCRO BRUTO.....</b>	<b>9.996.628,32</b>	<b>11.979.959,37</b>	<b>13.734.167,71</b>	<b>15.107.584,48</b>	<b>16.618.342,93</b>	<b>17.449.260,08</b>
<b>(-) DESPESAS OPERACIONAIS .....</b>	<b>8.908.617,99</b>	<b>9.532.221,25</b>	<b>10.182.839,29</b>	<b>11.184.019,30</b>	<b>12.277.987,06</b>	<b>12.868.562,89</b>
(-) Despesas Comerciais.....	5.954.266,45	6.371.065,10	6.817.039,66	7.498.743,63	8.248.617,99	8.661.048,89
(-) Despesas Administrativas.....	2.732.222,74	2.923.478,33	3.128.121,81	3.440.933,99	3.785.027,39	3.974.278,76
(-) Despesas Tributárias.....	222.128,80	237.677,82	237.677,82	244.341,68	244.341,68	233.235,24
<b>=RESULT. OPERAC. ANTES RESULT.FINANC.....</b>	<b>1.088.010,33</b>	<b>2.447.738,13</b>	<b>3.551.328,43</b>	<b>3.923.565,19</b>	<b>4.340.355,87</b>	<b>4.580.697,19</b>
<b>(+/-) RESULTADO FINANCEIRO.....</b>	<b>-1.799.393,10</b>	<b>-1.925.350,61</b>	<b>-2.060.125,16</b>	<b>-2.266.137,67</b>	<b>-2.492.751,44</b>	<b>-2.617.389,01</b>
Receitas Financeiras.....	46.347,74	48.433,39	50.612,89	52.890,47	55.270,54	57.757,72
(-) Despesas Financeiras.....	1.845.740,84	1.973.784,00	2.110.738,05	2.319.028,14	2.548.021,98	2.675.146,73
<b>= RESULTADO ANTES TRIBUTOS S/LUCRO.....</b>	<b>-711.382,77</b>	<b>522.387,52</b>	<b>1.491.203,27</b>	<b>1.657.427,51</b>	<b>1.847.604,43</b>	<b>1.963.308,18</b>
(-) Despesas com Contribuição Social .....	0,00	32.910,41	93.945,81	104.417,93	116.399,08	123.688,42
(-) Despesas com I. de Renda da P.J.....	0,00	83.089,44	281.696,67	315.772,64	354.758,91	378.478,18



**LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO**

---

LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO

GRUPO FASOLO						
PROJEÇÕES FUTURAS PARA OS PRÓXIMOS 17 ANOS						
CONTINUAÇÃO						
	30/12/31	29/12/32	29/12/33	29/12/34	29/12/35	28/12/36
	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$
<b>VENDA PRODUTOS, MERCADORIAS E SERVIÇOS</b>	<b>80.371.407,99</b>	<b>84.389.978,39</b>	<b>88.609.477,31</b>	<b>93.039.951,17</b>	<b>97.691.948,73</b>	<b>102.576.546,17</b>
Venda de Produtos (-) devoluções.....	73.114.402,88	76.770.123,03	80.608.629,18	84.639.060,64	88.871.013,67	93.314.564,35
Venda de Serviços.....	7.257.005,10	7.619.855,36	8.000.848,13	8.400.890,53	8.820.935,06	9.261.981,81
<b>(-) DEDUÇÕES</b> .....	<b>19.298.997,72</b>	<b>20.263.947,60</b>	<b>21.277.144,99</b>	<b>22.341.002,23</b>	<b>23.458.052,35</b>	<b>24.630.954,96</b>
Impostos e contribuições faturados.....	19.298.997,72	20.263.947,60	21.277.144,99	22.341.002,23	23.458.052,35	24.630.954,96
<b>= RECEITA LÍQUIDA</b> .....	<b>61.072.410,27</b>	<b>64.126.030,78</b>	<b>67.332.332,32</b>	<b>70.698.948,94</b>	<b>74.233.896,38</b>	<b>77.945.591,20</b>
<b>(-) CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS</b> .....	<b>42.750.687,19</b>	<b>44.888.221,55</b>	<b>47.132.632,63</b>	<b>49.489.264,26</b>	<b>51.963.727,47</b>	<b>54.561.913,84</b>
<b>= LUCRO BRUTO</b> .....	<b>18.321.723,08</b>	<b>19.237.809,23</b>	<b>20.199.699,70</b>	<b>21.209.684,68</b>	<b>22.270.168,92</b>	<b>23.383.677,36</b>
<b>(-) DESPESAS OPERACIONAIS</b> .....	<b>13.500.329,27</b>	<b>14.163.683,97</b>	<b>14.860.206,41</b>	<b>15.591.554,97</b>	<b>16.359.470,95</b>	<b>17.165.782,74</b>
(-) Despesas Comerciais.....	9.094.101,33	9.548.806,40	10.026.246,72	10.527.559,05	11.053.937,01	11.606.633,86
(-) Despesas Administrativas.....	4.172.992,70	4.381.642,33	4.600.724,45	4.830.760,67	5.072.298,70	5.325.913,64
(-) Despesas Tributárias.....	233.235,24	233.235,24	233.235,24	233.235,24	233.235,24	233.235,24
<b>=RESULT. OPERAC. ANTES RESULT.FINANC.</b> .....	<b>4.821.393,81</b>	<b>5.074.125,26</b>	<b>5.339.493,29</b>	<b>5.618.129,72</b>	<b>5.910.697,96</b>	<b>6.217.894,62</b>
<b>(+/-) RESULTADO FINANCEIRO</b> .....	<b>-2.748.258,46</b>	<b>-2.885.671,39</b>	<b>-3.029.954,95</b>	<b>-3.181.452,70</b>	<b>-3.340.525,34</b>	<b>-3.507.551,60</b>
Receitas Financeiras.....	60.356,81	63.072,87	65.911,15	68.877,15	71.976,62	75.215,57
(-) Despesas Financeiras.....	2.808.615,28	2.948.744,26	3.095.866,10	3.250.329,85	3.412.501,96	3.582.767,18
<b>= RESULTADO ANTES TRIBUTOS S/LUCRO</b> .....	<b>2.073.135,35</b>	<b>2.188.453,88</b>	<b>2.309.538,33</b>	<b>2.436.677,01</b>	<b>2.570.172,63</b>	<b>2.710.343,02</b>
(-) Despesas com Contribuição Social .....	130.607,53	137.872,59	145.500,92	153.510,65	161.920,88	170.751,61
(-) Despesas com I. de Renda da P.J.....	400.992,75	424.633,05	449.455,36	475.518,79	502.885,39	531.620,32
<b>= RESULTADO LÍQUIDO DO PERÍODO</b> .....	<b>1.541.535,08</b>	<b>1.625.948,24</b>	<b>1.714.582,06</b>	<b>1.807.647,57</b>	<b>1.905.366,36</b>	<b>2.007.971,09</b>



**LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO**

---

LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO

GRUPO FASOLO					
PROJEÇÕES FUTURAS PARA OS PRÓXIMOS 17 ANOS					
CONTINUAÇÃO					
	28/12/37	28/12/38	28/12/39	27/12/40	27/12/41
	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$	Valor em R\$
<b>VENDA PRODUTOS, MERCADORIAS E SERVIÇOS</b>	<b>107.705.373,48</b>	<b>113.090.642,15</b>	<b>118.745.174,26</b>	<b>124.682.432,97</b>	<b>130.916.554,62</b>
Venda de Produtos (-) devoluções.....	97.980.292,57	102.879.307,20	108.023.272,56	113.424.436,19	119.095.658,00
Venda de Serviços.....	9.725.080,90	10.211.334,95	10.721.901,70	11.257.996,78	11.820.896,62
<b>(-) DEDUÇÕES .....</b>	<b>25.862.502,71</b>	<b>27.155.627,85</b>	<b>28.513.409,24</b>	<b>29.939.079,70</b>	<b>31.436.033,69</b>
Impostos e contribuições faturados.....	25.862.502,71	27.155.627,85	28.513.409,24	29.939.079,70	31.436.033,69
<b>= RECEITA LÍQUIDA.....</b>	<b>81.842.870,76</b>	<b>85.935.014,30</b>	<b>90.231.765,02</b>	<b>94.743.353,27</b>	<b>99.480.520,93</b>
<b>(-) CUSTO DOS PRODUTOS VENDIDOS.....</b>	<b>57.290.009,53</b>	<b>60.154.510,01</b>	<b>63.162.235,51</b>	<b>66.320.347,29</b>	<b>69.636.364,65</b>
<b>= LUCRO BRUTO.....</b>	<b>24.552.861,23</b>	<b>25.780.504,29</b>	<b>27.069.529,51</b>	<b>28.423.005,98</b>	<b>29.844.156,28</b>
<b>(-) DESPESAS OPERACIONAIS .....</b>	<b>18.012.410,11</b>	<b>18.901.368,86</b>	<b>19.834.775,54</b>	<b>20.814.852,55</b>	<b>21.843.933,42</b>
(-) Despesas Comerciais.....	12.186.965,55	12.796.313,83	13.436.129,52	14.107.936,00	14.813.332,80
(-) Despesas Administrativas.....	5.592.209,32	5.871.819,79	6.165.410,78	6.473.681,32	6.797.365,38
(-) Despesas Tributárias.....	233.235,24	233.235,24	233.235,24	233.235,24	233.235,24
<b>=RESULT. OPERAC. ANTES RESULT.FINANC.....</b>	<b>6.540.451,12</b>	<b>6.879.135,43</b>	<b>7.234.753,97</b>	<b>7.608.153,43</b>	<b>8.000.222,86</b>
<b>(+/-) RESULTADO FINANCEIRO.....</b>	<b>-3.682.929,18</b>	<b>-3.867.075,64</b>	<b>-4.060.429,43</b>	<b>-4.263.450,90</b>	<b>-4.476.623,44</b>
Receitas Financeiras.....	78.600,27	82.137,28	85.833,46	89.695,97	93.732,29
(-) Despesas Financeiras.....	3.761.529,46	3.949.212,93	4.146.262,89	4.353.146,86	4.570.355,73
<b>= RESULTADO ANTES TRIBUTOS S/LUCRO.....</b>	<b>2.857.521,93</b>	<b>3.012.059,79</b>	<b>3.174.324,54</b>	<b>3.344.702,53</b>	<b>3.523.599,42</b>
(-) Despesas com Contribuição Social .....	180.023,88	189.759,77	199.982,45	210.716,26	221.986,76
(-) Despesas com I. de Renda da P.J.....	561.792,00	593.472,26	626.736,53	661.664,02	698.337,88
<b>= RESULTADO LÍQUIDO DO PERÍODO.....</b>	<b>2.115.706,05</b>	<b>2.228.827,77</b>	<b>2.347.605,57</b>	<b>2.472.322,25</b>	<b>2.603.274,78</b>



### **Análise Da Viabilidade Econômica Da Proposta**

Após a análise das projeções, levando em consideração o Plano de Recuperação Judicial da empresa, relacionando os mesmos com a análise econômico financeira, nos apontamentos para viabilidade econômica da atividade empresarial, conclui-se:

1. As informações contidas nas projeções e na caracterização da dívida foram apresentadas, as quais consideramos reais e verdadeiros;

2. As projeções realizadas consideraram variáveis não controláveis, podendo ser alteradas no desenvolvimento das atividades, assim como mudanças econômicas, que poderão modificar os resultados projetados, sendo esta análise considerada em termos de julgamento subjetivo;

3. As premissas utilizadas nas projeções são compatíveis com a realidade da empresa, apresentando valores factíveis com o crescimento do negócio e representando adequadas condições de efetivação de resultado;

4. A proposta de plano de pagamento atende as necessidades mínimas projetadas de caixa da empresa, onde o reescalonamento da dívida se faz necessário para a sua quitação efetiva dentro das condições atuais da empresa;

5. As condições apresentadas no plano de pagamento, relacionadas em carência, prazos e deságio, se fazem necessárias, a fim de que respeitem as condições de geração caixa do grupo, assim como tempo necessário de viabilidade do negócio;

6. A continuidade das atividades empresariais, frente a geração de resultados e de capital, possibilita a reestruturação do passivo, assim como a amortização do plano de pagamento da Recuperação Judicial, permitindo a superação da situação de crise econômico-financeira, conforme condições estabelecidas no Art. 47 da LRF 11.101/2005;

Após a análise de todas as informações e números projetados, assim como a proposta de pagamento do passivo, e levando em consideração que a gestão

**LAUDO DE VIABILIDADE ECONÔMICA – GRUPO FASOLO**

---

atenda todas as expectativas, conclui-se pela viabilidade do Plano de Recuperação Judicial

Bento Golçalves, RS, setembro de 2024.

**ROBERTO**

**DENARDI:2773289**

**4049**

Assinado de forma digital por

ROBERTO

DENARDI:27732894049

Dados: 2024.09.30 15:25:51

-03'00'

**ROBERTO DENARDI**

**CRC/RS 32 116**

**CPF 277 328 940-09**

Documento assinado digitalmente

**gov.br**

MARCIO FERNANDES MIRANDA

Data: 30/09/2024 15:12:12-0300

Verifique em <https://validar.iti.gov.br>

**MARCIO MIRANDA**

**CRA/RS 021871/0**

**CPF 928 832 490-91**